

# Réussir une présentation percutante en public

Toute personne, dans son travail comme dans la société, doit prendre la parole en public un jour ou l'autre. Aussi bien se préparer à vivre positivement cette expérience. Que ce soit pour informer, animer, éduquer, persuader, sachez soutenir l'attention de votre auditoire. Comment vendre la pertinence d'une idée, d'un projet à des décideurs ? Tout un défi ! Par cette formation, développez vos habiletés à réussir une présentation percutante devant vos collègues, vos patrons ou vos partenaires.

## Clientèle visée

Toute personne qui désire réussir une présentation percutante

## Contenu

- Préparation de l'objectif et du message
- Connaissance de son auditoire
- Structure de présentation efficace
- Les techniques de scène
- L'éloquence en prise de parole publique
- La maîtrise du tract

## Objectifs par compétences

À la fin de la session les participants seront capables de...

1. Démystifier la prise de parole en groupe et en public
2. Connaître, analyser son auditoire afin de choisir l'approche appropriée
3. Structurer sa présentation pour obtenir l'impact désiré : but et moyen
4. Déterminer les informations pertinentes et les arguments persuasifs : le contenu
5. Faire preuve de concision, de précision et d'éloquence
6. Terminer une présentation de manière percutante
7. Maîtriser sa nervosité : diminuer son stress négatif
8. Impliquer son auditoire par une approche rationnelle et émotionnelle
9. Répondre aux questions avec doigté
10. Utiliser adéquatement le matériel didactique et technologique

## Méthodologie

- Exercices pratiques écrits
- Exposés interactifs
- Mises en situation
- Jeux-exercices de prise de parole
- Entraînements à parler en public
- Observation et feed-back

La formation est développée selon l'approche par compétences et les principes de l'éducation des adultes qui font référence à l'expérience des participants. Des exercices pratico-pratiques permettent de vérifier et de développer les compétences des participants.

## Durée

Deux journées intensives  
non consécutives